



SOFTWAREDISTRIBUTEUR SPICYLEMON ZOEKT VERKOOPTALENT VOOR DE VACATURE ACCOUNT MANAGER RETAIL

Wie zijn wij?

SpicyLemon, distributeur van o. a. het antivirus-product NOD32, is een succesvolle organisatie die een snelle groei doormaakt. ESET, ontwikkelaar van NOD32 Antivirus, heeft wereldwijd een recordomzet en omzetgroei geboekt en stond voor het vierde jaar in de top Technology Fast 50 van Deloitte & Touche. Hoewel de concurrentie groot was, groeide de omzet van het bedrijf van 2004 tot 2005 met meer dan 220 procent. SpicyLemon heeft van alle distributielanden de grootste groei doorgemaakt. Zo stond Nederland de afgelopen negen maanden als enige land continu in de top 5 van snelst groeiende markten ter wereld. SpicyLemon ontving van ESET een award voor de buitengewone omzetgroei en de tevredenheid van klanten.

Daarom zoeken wij aankomend verkooptalent!

Ben je innovatief genoeg om met ons het product succesvol in het marktsegment te zetten, waar jij verantwoordelijk voor bent? Ben jij een ster in het opbouwen en onderhouden van relaties en heb jij ervaring en/of heb je kennis/affiniteit met IT, stuur ons dan een mailtje!

Wat moet je doen?

Je bent verantwoordelijk voor het retail marktsegment. Samen met de product- & strategie manager maak je strategie en specifiek voor jouw markt. Je bent dagelijks bezig met het opbouwen en onderhouden van een goede relatie met (potentiële) resellers. Het signaleren van trends en behoeften in de relevante markt behoort ook tot een van je taken. Een uitdagende functie voor een Account Manager die innovatief is en zelfstandig kan werken.

Wij bieden een ambitieuze omgeving

Wij bieden je ruimte om succesvolle ideeën te realiseren. Je werkt samen met mensen die ambitieus zijn, experts in wat ze doen en ervaring hebben waardoor ze van SpicyLemon een succesvolle organisatie hebben gemaakt. Iedereen levert zijn (extra) bijdrage om de ambities en het snelle groeitempo te realiseren in een open, informele en collegiale sfeer. Je krijgt volop de kans om door te groeien.

Profiel van de geschikte kandidaat

Enthousiasme en gedrevenheid zijn sleutelbegrippen voor de geschikte kandidaat, maar creatief denken en je sociale vaardigheden zijn zeker zo belangrijk. Je bent overtuigend, waardoor je elke klant en prospect voor je weet te winnen. Je hebt een service- en klantgerichte instelling en je administratieve vaardigheden zijn goed. Je commerciële instelling en doorzettingsvermogen maken dat je scoort.

Wat bieden we je?

Een goed basissalaris en een uitdagende werkomgeving in een ambitieus team, interne en externe opleidingen, ontwikkelingskansen en doorgroeimogelijkheden. Daarnaast krijg je 8% vakantietoeslag en hebben wij een pensioenregeling en een reiskostenvergoeding.

Voor meer informatie, of ben je geïnteresseerd, stuur je brief + CV naar: nienke@spicylemon.nl

SpicyLemon B.V. | Trapezium 302 | Postbus 1098
3364 DL Sliedrecht | Tel: 0184-647720 | Fax: 0184-647749



Rabobank: 000000000 | BTW-nummer: NL0000.00.000.B.01
KvK: 24368122 | info@spicylemon.nl | www.spicylemon.nl

